

Wij zijn op zoek naar een Sales Executive voor de nieuwste locatie binnen de Willaerts Group in Hendrik-Ido-Ambacht. De beste kandidaat voor deze functie kent de omgeving en heeft een bestaand netwerk om ons te kunnen vertegenwoordigen.

In Hendrik-Ido-Ambacht, aan de Noordkade worden 'as we speak' 2 prachtige nieuwe horecazaken gerealiseerd. Aan de Noordkade gaat het straks draaien om gastvrijheid, beleving en een goede smaak. Aan de rivierzijde komt een high end fine dining concept met een groot terras uitkijkend op de rivier. Het panoramische uitzicht vraagt om een terras met allure met behoud van het maritieme en stoere karakter. Aan de wegzijde een contemporary all day concept. Daar waar je binnenstapt voor een de lunch, diner, bites, cocktails of een mooi glas wijn. Toegankelijk en van 's ochtends vroeg tot 's avonds laat geopend voor 'eat in' of 'take out'.

Het aantal zitplaatsen in het restaurant aan de rivierzijde zal op ongeveer 200 liggen. Het 'all day' restaurant aan de wegzijde zal ongeveer 80 zitplaatsen tellen. Daarnaast zal het terras nogmaals een vergelijkbaar aantal zitplaatsen bieden. Hiermee heeft Noordkade 2 de potentie om uit te groeien tot een toonaangevende horecagelegenheid in Hendrik-Ido-Ambacht en haar omgeving.

Skills:

- Netwerken als tweede natuur
- Sprankelende persoonlijkheid
- Inlevingsvermogen
- Communicatief vaardig
- Goede dosis humor
- Hands-on mentaliteit
- Snel kunnen handelen
- Relatie gedreven
- Prioriteiten kunnen stellen
- Denken in oplossingen

Pre's

- Affiniteit met de horeca branche/ ervaring in de horecabranche
- Bestaand netwerk in Hendrik-Ido-Ambacht en omstreken

Wat bieden wij:

- Een hecht en bevlogen jong team
- Dynamische organisatie
- De mooiste producten; gastvrijheid, mooie wijnen, cocktails en een top keuken.
- Vrijheid & ruimte voor eigen initiatief
- Goede wijn en sushi op je vrijmibo!
- Uitstekend salaris